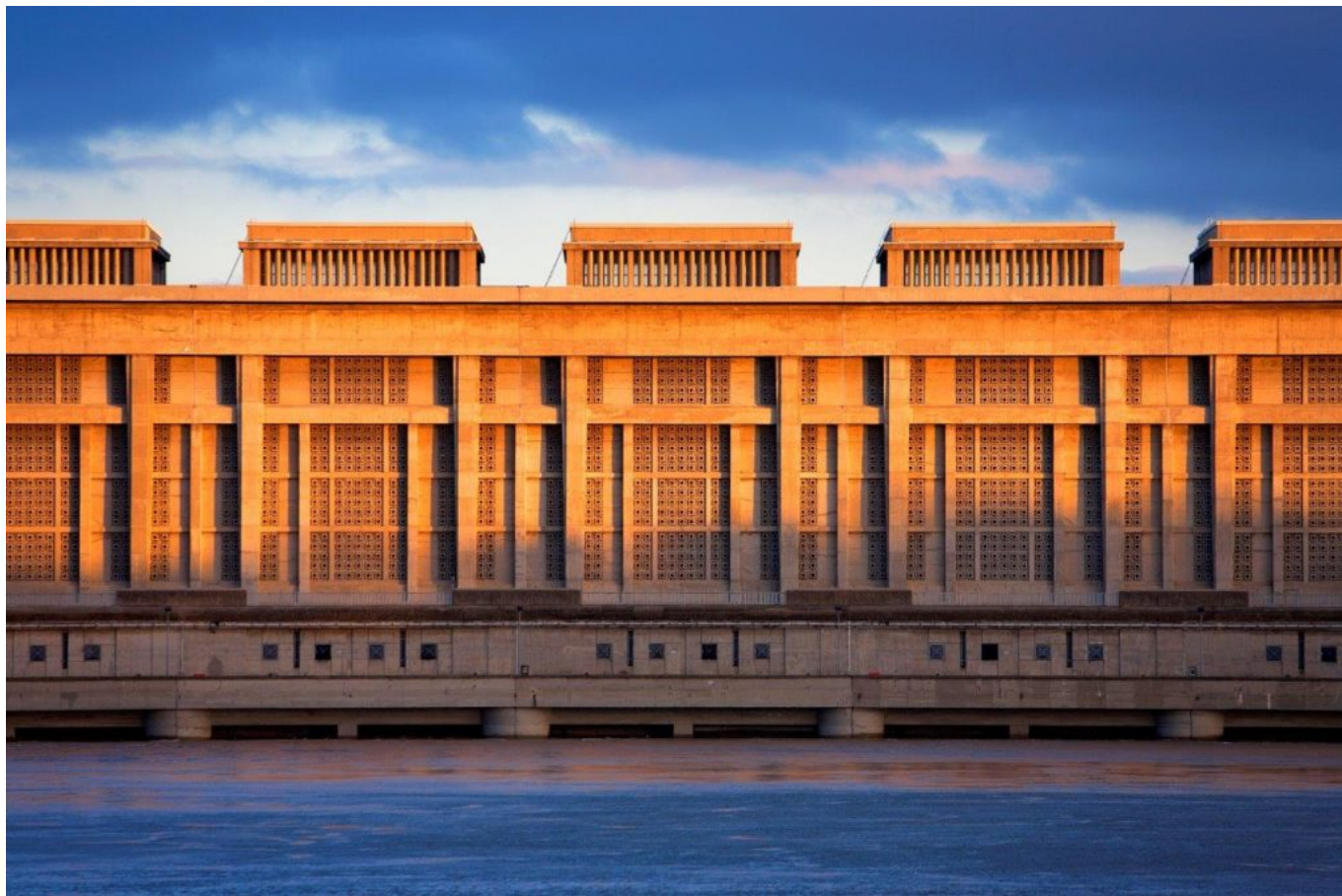


Ecrit par le 3 avril 2025

Tourisme industriel : le site CNR de Bollène rouvre au public



Fermés au public depuis le confinement, la Compagnie nationale du Rhône a rouvert au public ses sites industriels de Génissiat dans l'Ain et Bollène le 15 juillet dernier avec des consignes sanitaires renforcées.

Dans le cadre de leur réouverture, la Compagnie nationale du Rhône (CNR) a procédé à quelques ajustements des parcours de visites. En raison des contraintes sanitaires, les circuits ont été réadaptés. Ainsi à Génissiat, la galerie du 5^e étage reste fermée. Les visiteurs auront accès, pendant tout l'été, à l'exposition Laprade, architecte de la construction de l'usine. A noter qu'à Bollène, le parcours de l'écluse ne sera plus emprunté. Les groupes de visite ont été réduits de moitié. Pour Génissiat, la jauge maximale est ainsi fixée à 9 personnes, et à 7 pour Bollène. Enfin, chaque visiteur aura l'obligation de venir avec son propre masque sous peine de se voir refuser l'entrée. L'an dernier, les sites de Génissiat et Bollène

Ecrit par le 3 avril 2025

ont accueilli respectivement 8 200 et 5 600 visiteurs.

Il est nécessaire de réserver en amont son billet sur : www.lescircuitdelenergies.fr

Bollène : cap vers la Russie pour Egide



Le groupe bollénois Egide vient de signer un accord de distribution commerciale avec la société SD Solutions LLC dont le siège social se situe à Saint-Pétersbourg en Russie. Outre la Russie, cette entreprise dirigée par Vladimir A. Tertychenko couvrira la Biélorussie et le Kazakhstan pour le compte d'Egide, entreprise vaclusienne spécialisée dans la fabrication de boîtiers hermétiques et de solutions de dissipation thermique pour composants électroniques sensibles. SD Solutions LLC a une expérience avérée des ventes techniques pour des solutions électroniques de haute fiabilité dans cette région du

Ecrit par le 3 avril 2025

monde et sur les marchés cibles d'Egide SA : spatial, avionique, exploration pétrolière, électronique de puissance, médical.

« Un chiffre d'affaires total 2019 de 31,79 M€ »

« Nous sommes ravis de signer cet accord avec un distributeur de premier plan tel que SD Solutions qui devient notre partenaire sur le marché russe, se félicite Vincent Courty, vice-président ventes monde d'Egide qui a réalisé un chiffre d'affaires total 2019 de 31,79 M€ et dont [la filiale USA vient d'obtenir un Award d'or](#). Cela confirme notre forte volonté d'offrir une large gamme de produits innovants à nos clients où qu'ils soient dans le monde, et maintenant en Russie. Ces clients, avec le soutien de SD Solutions, auront désormais accès à l'expertise technique reconnue et à l'excellence des équipes d'Egide pour leur fournir des boîtiers hermétiques de haute qualité. La forte présence de SD Solutions sur les marchés de l'espace et de l'industrie en Russie nous aidera à concrétiser des relations solides avec ces nouveaux clients et contribuera à une croissance pérenne pour le groupe Egide dans le futur. »

« Une étape supplémentaire renforçant la coopération entre les entreprises de haute technologie françaises et russes »

« Egide et SD Solutions ont constitué un premier groupe de travail dès 2019 pour explorer les moyens de concrétiser un partenariat pour adresser les marchés spatiaux et industriels, précise pour sa part Vladimir A. Tertychenko. La signature de cet accord de distribution entre Egide et SD Solutions est une étape supplémentaire renforçant la coopération entre les entreprises de haute technologie françaises et russes sur ces marchés. Les solutions, l'expertise et la capacité d'Egide à développer des produits sur-mesure pour les applications les plus exigeantes seront d'un grand soutien pour notre base de clients historiques et vont nous permettre d'adresser de nouveaux prospects sur de nombreux autres secteurs industriels. Nous apprécions cette nouvelle coopération pour le plus grand bénéfice de nos deux entreprises. »